



C E M I

collectively enhanced
multiple intelligence

FAQ

FAQ investisseurs

Groupe CEMI.ai · Septembre 2026 · cemi.ai/investors

Les questions qu'attire un groupe comme celui-ci, posées à voix haute et répondues aussi loin que vont les faits. Lorsqu'une réponse dépend de conditions non arrêtées, elle le dit au lieu de deviner.

1. Quel est l'instrument, et quelles en sont les conditions ?

Non arrêté. L'instrument du tour de table du groupe — capital, SAFE ou obligation convertible — ainsi que tout plafond, décote et clause de la nation la plus favorisée, n'a pas été décidé et n'est donc pas publié. Lorsqu'il le sera, il vivra dans un seul fichier et sera rendu sur chaque page de ce kit plutôt que ressaisi. Écrivez à invest@cemi.ai et vous obtiendrez la position actuelle directement.

2. Pourquoi ce montant ?

Il n'y a pas encore de montant annoncé. Ce qui peut être dit aujourd'hui, c'est à quoi le montant servira et à quoi il ne servira *pas* : pas à bâtir la plateforme, qui existe ; pas à entraîner des modèles de fondation ; pas à acheter de la croissance ;

pas à transformer une masse salariale délibérément réduite en une grande ; et pas à financer le pôle d'impact social, qui lève des fonds séparément et ouvertement. [La page de la demande](#) l'expose.

3. À combien mon ticket se dilue-t-il ?

Le tableau de dilution est publié dès que le tour de table a un chiffre post-money, et c'est le seul chiffre de table de capitalisation que publie ce kit. Les pourcentages de la table de capitalisation au-delà de celui-ci ne sont pas publics et sont disponibles sous accord de confidentialité.

4. Qu'est-ce qui est disponible sous NDA, et comment l'obtenir ?

Écrivez à invest@cemi.ai ; l'accord de confidentialité est envoyé le jour même de la demande. **Dans les cinq jours ouvrables suivant sa signature**, CEMI fournit ce qui existe aujourd'hui :

- L'inventaire complet du portefeuille, exporté du registre de l'écosystème — chaque propriété avec sa catégorie, son statut, son domaine et son dépôt.
- L'export du registre des personas — le personnel IA, par propriétaire et par niveau, avec les documents de garde-fous et de canon qui le régissent.
- L'accès en lecture au dépôt de toute propriété que vous souhaitez inspecter, y compris l'historique de livraison des pièces réalisées pour des clients nommés.
- Le chiffre d'affaires réalisé, le rythme de revenus et la facturation par client, au niveau de détail que la conversation exige.
- Les prix non publiés, les valeurs d'engagement et les deux prix de propositions propres à des clients qui existent hors de la copie publiée.
- Le registre des lacunes du Laboratoire d'Innovation Financière — ce qui est prouvé, ce qui est en attente et ce qui dépend de la Banque centrale —, tenu comme un document vivant et non produit pour les investisseurs.

- Le modèle du programme d'impact social derrière la demande publiée de US\$100,000 sur douze mois, poste par poste.

Les documents corporatifs et ceux du tour de table — la structure de l'entité, la table de capitalisation, l'instrument signé — suivent la formalisation décrite à la question 8 et les conditions de la question 1, et sont fournis dès qu'ils existent. CEMI préfère vous dire qu'un document n'est pas encore écrit plutôt que de vous en envoyer un qui ne l'est pas.

5. Comment ce tour se rapporte-t-il aux tours des initiatives ?

Nous sommes ouverts à l'investissement à deux niveaux. Au niveau du groupe, en soutenant la plateforme partagée — le moteur Personai, CEMI Factory et CEMI Solutions — dont l'effet se cumule sur l'ensemble du portefeuille. Au niveau d'une initiative, en soutenant une activité sectorielle précise proche de sa commercialisation, avec son marché, ses clients et son économie propres. Un investisseur peut entrer par l'un ou l'autre niveau ; les deux sont complémentaires, non alternatifs. Plusieurs initiatives publient aujourd'hui leurs propres conditions sur leurs propres sites, et [la page portefeuille](#) renvoie à chacune.

6. Quelles sont les voies de sortie ?

Non décidées au niveau du groupe, et énoncées comme des options et non comme un plan : un groupe privé rentable qui distribue au lieu de sortir ; l'acquisition stratégique d'une ou plusieurs initiatives, que la structure rend possible puisque chacune est une activité séparable avec son domaine, ses clients et son économie ; ou une voie de capital-risque classique pour une initiative qui dépasserait le groupe. La position honnête de CEMI est que la structure de portefeuille élargit la surface de sortie — il y a plus d'actifs séparables que dans une entreprise unique — et qu'aucune hypothèse de sortie ne doit être traitée comme un engagement tant qu'elle n'en est pas un.

7. Que se passe-t-il si le tour ne se clôture pas ?

CEMI continue. Le portefeuille a été conçu, bâti et publié avant tout investissement extérieur, par une équipe de moins de dix personnes en paie, et les lignes de trésorerie du groupe — les projets de CEMI Factory et la production de CEMI Media — fonctionnent indépendamment du tour de table. Un tour accélère la commercialisation ; ce n'est pas ce qui garde la lumière allumée. C'est aussi pourquoi le tour est structuré pour acheter de la vitesse et non de la survie.

8. Quelle est l'entité juridique, et où ?

CEMI se présente publiquement comme un groupe d'affaires plus un collectif plus un pôle d'impact social. La structure corporative et les juridictions sont en cours de formalisation, et une constitution à but non lucratif au Delaware pour le pôle d'impact social est à l'étude. Le véhicule du tour de table du groupe fait partie de ce travail. C'est un point ouvert réel, un investisseur doit poser la question, et la réponse sera l'état actuel et non une intention déguisée en fait.

9. Pourquoi investir dans le groupe plutôt que dans l'une de ses sociétés ?

Parce que ce qui rend chacune d'elles viable est partagé. Un même pipeline sert toutes les verticales, chaque nouvelle verticale coûte une fraction de la précédente, et chacune renforce la plateforme qui soutient les autres. Investir dans une initiative, c'est détenir un marché ; investir dans le groupe, c'est détenir la machinerie qui ouvre le suivant, sur chaque marché qu'elle atteint. Si votre thèse est un seul secteur, les kits des initiatives existent précisément pour cela.

10. Est-ce que tout cela génère des revenus ?

CEMI Media a livré de la production commerciale pour des clients nommés — Juguetón (CCN), ADOCOSE, la Chambre de Commerce Franco-Dominicaine, Quantum Corredores de Seguros et iBizAI — et CEMI Factory vend des projets. Plusieurs initiatives publient des prix aujourd’hui. Le chiffre d’affaires réalisé, le rythme de revenus et la répartition ne sont pas publiés et sont disponibles sur demande. [La page des revenus](#) expose chaque source et chaque prix publié, et dit explicitement qu’un prix publié n’est pas une vente.

11. Combien de personnes travaillent réellement ici ?

Moins de dix en paie : un noyau permanent réduit, certifié et trilingue, plus un banc de spécialistes mobilisés par projet, plus une directrice commerciale. Ce noyau a bâti le portefeuille public du groupe. L’effet de levier vient du personnel IA, non des effectifs — c’est pourquoi le tour de table n’est pas un plan d’embauche.

12. Que sont exactement les 400+ personas IA : un produit ou un artifice marketing ?

Ni l’un ni l’autre : c’est une infrastructure de dotation en équipes. Chacune est une identité durable dans un registre de source unique de vérité, avec expertise, voix, biographie, apparence et garde-fous documentés, déployée comme équipes de production, facultés, guides sectoriels, atlas de visions du monde et dirigeants. Le registre a un point d’accès public, une interface d’administration et un canon anti-fabrication contraignant synchronisé dans chaque dépôt de l’écosystème. La preuve qu’il s’agit d’infrastructure et non de discours, c’est qu’il est interrogeable : le portefeuille, les personas et leurs garde-fous se lisent de l’extérieur, et les pages équipe et portefeuille de ce kit en sont elles-mêmes issues.

13. Les dirigeants IA décident-ils vraiment ?

Ils portent de véritables responsabilités opérationnelles — rédaction de stratégie, revue, contradiction, coordination — toujours sous décision humaine. Ils sont déclarés comme des personas IA partout où ils apparaissent, jamais présentés comme des personnes. Aucun ne détient de titres, de siège au conseil ni de pouvoir de signature, et aucun ne figure à la table de capitalisation, dans les conditions du tour, dans le tableau de dilution ni dans la demande. [La page équipe](#) les nomme avec leurs fonctions.

14. Que se passe-t-il si Carlos se retire ?

C'est le risque principal du groupe et il figure en tête du [plan d'affaires](#). L'atténuation est une externalisation délibérée : le savoir opérationnel vit dans des registres de source unique de vérité et dans un canon éditorial synchronisé, plutôt que dans la tête d'une seule personne ; la fonction commerciale est conduite par une directrice commerciale ; et la couche exécutive IA porte la stratégie et la revue. Cela réduit la dépendance. Cela ne l'élimine pas, et ce kit ne prétend pas le contraire.

15. Qu'est-ce qui est enregistré comme propriété intellectuelle ?

Les actifs durables sont les modèles et cadres derrière le portefeuille — Personais, MediaMax, Skailis, Smoother, SIFT, SiteCraft, MaiMusic — ainsi que le registre des personas, le canon éditorial et anti-fabrication, et les bases de code de chaque propriété. L'état d'enregistrement formel par juridiction fait partie de la formalisation corporative de la question 8, et il est fourni sous accord de confidentialité plutôt qu'affirmé ici.

16. Pourquoi ce kit n'annonce-t-il pas de taille de marché?

Parce que CEMI n'a aucune source citable pour cela. Le dossier institutionnel refuse d'annoncer un marché total adressable pour la même raison, et ce refus est délibéré: un chiffre sans source vaudrait moins que le refus. Là où CEMI cite une statistique externe, la source figure à côté du chiffre, ou l'affirmation ne figure pas du tout.



Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI

invest@cemi.ai · business@cemi.ai · +1 (849) 265-2665 · cemi.ai



CEMI.AI/INVESTORS

Conditions financières, chiffre d'affaires et documents détaillés disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels.