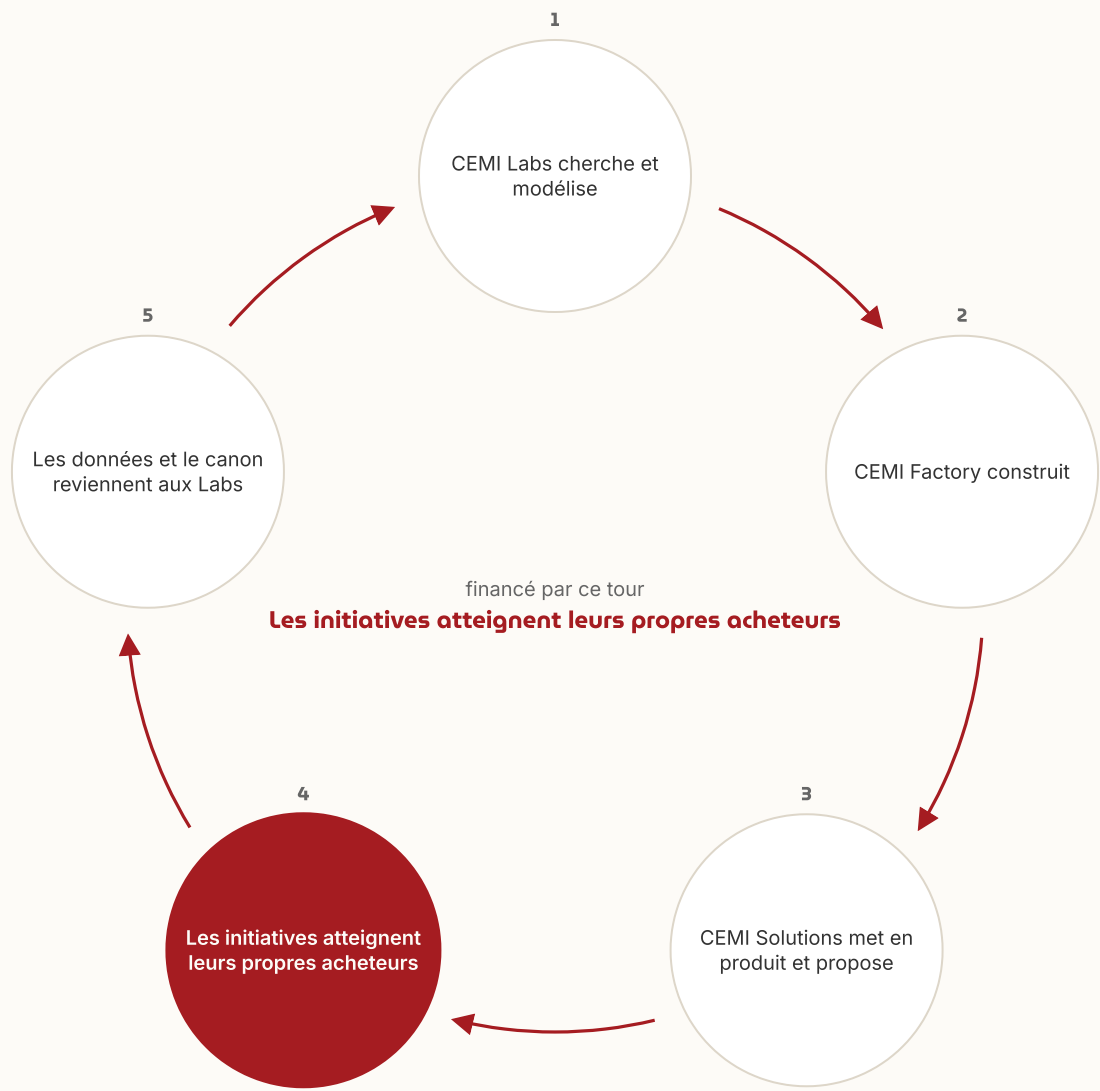


Volant d'inertie

CEMI.ai



Étape	Chiffre	Base	Sur quelle base
Premier contact	« à définir »	hypothèse du plan	Entrée depuis un document publié — ce kit, le dossier institutionnel, la page portefeuille, le site propre d'une initiative — ou une présentation menée par le fondateur ou la direction commerciale, ou une visite sur le plateau d'un laboratoire. Les canaux sont connus et publiés. Le volume par canal ne l'est pas et n'est pas estimé ici.
Conversation qualifiée	« à définir »	hypothèse du plan	Un processus nommé sur lequel travailler, quelqu'un qui détient le budget, et un périmètre linguistique. L'étape existe parce que l'essai a besoin d'un processus réel pour s'exécuter ; sans lui, il n'y a rien à démarrer.
Essai de trois semaines démarré	« à définir »	hypothèse du plan (<i>cemifactory.com</i> , <i>English home page</i>)	Le mécanisme est publié mot pour mot — « Trois semaines. Un processus réel. Aucune facture à moins que vous ne souhaitiez poursuivre. » (<i>cemifactory.com</i>) — de sorte que l'ÉTAPE a une source publiée. La conversion vers et depuis cette étape n'en a pas — aucun chiffre n'est publié et aucun n'est revendiqué. Pour les laboratoires et la ligne d'impact social, l'étape équivalente est un pilote privé convenu ou une cohorte financée, convenus par écrit avant tout démarrage.
Première mission payante	« à définir »	hypothèse du plan	Le client poursuit après l'essai et est facturé, ou un acheteur s'abonne face à un prix que l'initiative publie déjà. Le chiffre d'affaires à ce jour, le rythme de facturation et la facturation par client ne sont pas publiés, de sorte que cette étape ne porte aucun chiffre — c'est une décision et non une omission.
Travail récurrent ou répété	« à définir »	hypothèse du plan	Une deuxième mission, un abonnement renouvelé, un parrainage renouvelé ou une deuxième cohorte. Le plan du groupe traite les lignes d'abonnement au niveau des initiatives comme l'étape destinée à se cumuler à mesure que les verticales mûrissent. Cela est énoncé comme le rôle de la ligne dans le plan, non comme une mesure.
Expansion	« à définir »	hypothèse du plan	La relation s'élargit au-delà du premier processus — une deuxième verticale pour la même organisation, une aire d'expérimentation parrainée ou un défi nommé sur le plateau d'un laboratoire, un déploiement à l'échelle d'une initiative, ou une deuxième et une troisième langue du même travail. C'est l'étape où la thèse de plateforme paie, et aucun chiffre n'est publié pour elle.

Feuille de route

CEMI.ai · Autonomie de 24 mois : périodes dérivées de ROUND.runway ; énoncés prospectifs

	Mois 1–6 après la clôture	Mois 7–12 après la clôture	Mois 13–18 après la clôture	Mois 19–24 après la clôture
PRODUIT	◆ Scission de l'écosystème, phases 0 à 3 : quatre dépôts créés, chaque système de canon devient la source directe de ses propres blocs gérés, un seul synchroniseur et un seul manifeste Not funded by this round — the group's own delivery capacity • Un profil d'activité rédigé pour chaque élément du registre, afin que le tableau commercial du portefeuille soit interrogeable plutôt que reconstitué à la main Not funded by this round — the group's own delivery	◆ Scission de l'écosystème, phases 4 à 6 : registry-web et personnels-web servent les points d'accès de source unique depuis leurs propres dépôts, les collections SSoT migrent vers la base cemi-ssot, et cemi-web devient un client de l'écosystème comme tout autre site Not funded by this round — the group's own delivery capacity	• CEMI Solutions publie une offre packagée — aucun prix, forfait ni palier n'est publié aujourd'hui sur la page Solutions, et c'est pourquoi la ligne est marquée prévue et non active sur la page des revenus Not funded by this round — the group's own delivery capacity	◆ Une nouvelle verticale sectorielle ouverte sur la plateforme partagée, avec le délai et le coût d'ouverture mesurés par rapport à la précédente — le chiffre dont la thèse de plateforme vit ou meurt Not funded by this round — the group's own delivery capacity
MARCHÉ	◆ Les propriétés qui publient un prix aujourd'hui — Skaills, iBizAI, Alrtistic, Journalaism et l'échelle de parrainage de papas.academy — passent du prix publié au client payant Pilots to contracts • Un kit investisseurs par initiative qui lève des fonds, publié selon cette norme — les mêmes dix documents, canevas et croissance inclus — afin que celui qui en lit deux y trouve une seule histoire Shared marketing operations	◆ Le premier nœud parrainé du Laboratoire d'Innovation Financière avec une institution partenaire, suivi ouvertement dans le registre des lacunes du laboratoire Pilots to contracts • Le Laboratoire d'Innovation Médias attire des groupes de médias avec des formats, et celui de l'Apprentissage mène une cohorte dans l'AI Learning Challenge avec ses places de parrainage par édition Shared marketing operations	• Ariski publie une offre commerciale ou demeure un actif de portefeuille par décision — aujourd'hui elle ne publie ni page de services, ni page de prix, ni palier payant, et la page des revenus le dit Commercial team • La demande d'impact social financée, en totalité ou au niveau d'un seul secteur, d'une cohorte ou d'une série en présentiel, à son coût publié par personne atteinte Commercial team	• Expansion vers le second marché sur la plateforme trilingue, en abordant le marché francophone avec le même travail plutôt qu'avec un second projet Shared marketing operations
ÉQUIPE	• Réduire davantage la dépendance à la personne clé en externalisant le savoir opérationnel — les registres de source unique, le canon synchronisé, et la direction commerciale menant distribution et partenariats. La dépendance est réelle et n'est pas prétendue résolue Not funded by this round — the group's own delivery capacity	◆ Structure de l'entreprise formalisée : juridictions et entités arrêtées, avec une constitution à but non lucratif au Delaware pour le bras d'impact social à l'étude. La FAQ le nomme parmi les points qu'un investisseur doit soulever avant toute signature Operations and reserve • Élargir le banc trilingue certifié en avance de la livraison qu'il doit absorber, en gardant le noyau permanent réduit Not funded by this round — the group's own delivery capacity	• Réviser la couche exécutive d'IA et le canon des personas à mesure que les systèmes de canon migrent vers leurs propres dépôts, afin que ce qu'un dirigeant IA peut dire reste régi par une seule source Not funded by this round — the group's own delivery capacity	« à définir »
FINANCES	◆ Le tour de groupe fixé et publié : 750 000 US\$ en actions à valorisation fixée, à 3 750 000 US\$ pre / 4 500 000 US\$ post, sur un plan de 24 mois, pour financer un moteur commercial partagé Operations and reserve ◆ Le moteur commercial recruté : un responsable commercial et un responsable des partenariats et du secteur public, travaillant l'un et l'autre pour l'ensemble des initiatives et non pour une seule Commercial team	• Les demandes des initiatives réconciliées face à un registre unique, afin que celui qui lit deux kits du même dirigeant n'y trouve pas deux tours Operations and reserve	• La page des revenus et le profil d'activité maintenus en accord avec le profil comme source en amont — une modification se fait d'abord dans /admin/business et parvient à la page depuis là Operations and reserve	• Le tour rendu au regard de ce qu'il a acheté : emploi des fonds ligne par ligne, et les pilotes devenus des contrats signés Operations and reserve